



Kundenbindung statt Beschäftigungstherapie in der Kalkulationsabteilung.

Ein Kurzseminar für alle, die der tägliche Kalkulations- und Musterversendewahnsinn nicht mehr zum Arbeiten kommen lässt.

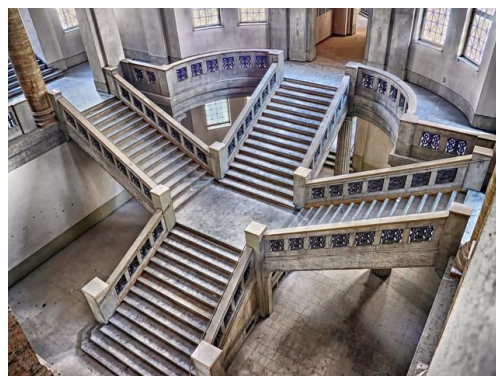
Viele Betriebe haben sich technisch an die digitale Welt angepasst und ihre täglichen Vorgänge standardisiert und Webshop-tauglich gemacht.

Ein richtiger Ansatz, der jedoch seine natürlichen Grenzen hat.

Denn wer sein Geld mit handwerklicher Produktion verdient, ist täglich zunehmend mit genau den individuellen Anfragen beschäftigt, die von den Standard-Webanbietern nicht bedient werden können.

Das bringt für Sie eine Vielzahl von Anfragen mit sich, die großen Kalkulationsaufwand verursachen - und die Anzahl der Aufträge, die sich daraus ergeben, steht dazu oft in einem unbefriedigenden Missverhältnis.

Insbesondere Druckereibetriebe und Weiterverarbeiter hat dies besonders getroffen in den letzten Jahren, in denen ohnehin Nachfrage und Ertragssituation gelitten haben.



Beschreibt dies auch Ihre Situation?

Dann gibt Ihnen das Kurzseminar von Alfred König Gelegenheit, funktionierende und langjährig erprobte Strategien kennenzulernen, um die Lage zu drehen.

Die Essenz der Seminare *Die 2 Goldenen Fragen* und *Beratungskompetenz als geldwerte Leistung* ist in diesem [Kombi-Kurzseminar](#) erstmals zusammengefasst dargestellt. Es macht Sie mit den wesentlichen Methoden und Ansätzen vertraut und zeigt Ihnen, wie kurz der Weg von der Beschäftigungstherapie zurück zur Kundenbindung sein kann.

Das Seminar kostet nur 149,- EUR und findet erstmals am 24. Mai 2017 in München statt, von 16:00 Uhr bis 19:30 Uhr

Der Tag darauf ist übrigens ein Feiertag - vielleicht eine ideale Gelegenheit, den lange schon geplanten Kurzurlaub in München zu machen?

Das Kurzseminar ist jedoch **auch für andere Städte in Planung**, beispielsweise in Frankfurt und Hamburg. Geben Sie uns doch einfach Bescheid, wenn Sie Interesse an anderen Durchführungsorten haben.

Alfred König und Erich Zeller grüßen Sie herzlich und freuen sich darauf, Sie kennenzulernen.

www.seminare-koenig-zeller.com

Die Seminarplattform von Alfred König und Erich Zeller bietet auch noch andere interessante Seminare und Workshops rund um die Themen **Vertrieb, Kommunikation und Firmenentwicklung**.

Beispielsweise: [Sprechen Sie haptisch?](#) Das Grundlagenseminar der haptischen Kommunikation von und mit Alfred König. Nächster Termin am 22. Juni 2017

[Probleme kreativ lösen](#): Eingefahrene Denkmuster erkennen und kreative Problemlösungsstrategien anwenden. Mit Erich Zeller und Alfred König, am 28. September 2017

[Von Dieben lernen](#): Kreativ neue Geschäftsmodelle finden. Von und mit Erich Zeller, am 12. Oktober 2017 in Heidelberg.

PS. Sichern Sie sich die attraktiven gestaffelten Frühbucherrabatte für diese Seminare.



If you like us, please like us:
facebook.com/Koenig.Konzept

Wenn Sie diesen E-Mail-Newsletter nicht mehr empfangen möchten, [klicken Sie hier](#)

König Konzept - Alfred König
Truderinger Straße 302a
81825 München
Tel +49.89.89 82 77 98-0
Fax +49.89.89 82 77 98-9
schlosstor@koenig-konzept.com

